

# DEROULEMENT DE LA JOURNÉE

La formation sur le « **sponsoring/mécénat** » a pour but de faire connaitre les différents partenariats que peut solliciter une association dans son modèle économique. Elle se déroule sur une journée en présentiel où les stagiaires pourront prendre connaissance du sujet et de commencer à « monter » leur dossier.

## **Différences et cadre législatif**

Dans un premier temps, il sera proposé de répertorier les enjeux du financement privé des associations. Dans cette partie, nous analyserons en commun l'évolution du financement associatif et pourquoi les associations sont « obligées » de trouver un autre moyen : les entreprises.

Dans un deuxième temps, une définition sera apportée sur chaque financement, leurs cadres légaux et fiscaux, les avantages et les obligations pour les associations et les entreprises. Ce deuxième temps sera aussi un moment de partage d'expérience entre les stagiaires qui ont pu commencer à élaborer un dossier.

## **Focus sur : Les fondations**

Enfin, un petit focus sur les fondations partenaires d'intérêt Général qui ont des fonds sur leurs valeurs civiques.

## **Méthodologie**

Afin de construire un dossier viable, la recherche des ressources et des valeurs de la structures sont à recenser.

Les partenaires privés se reconnaîtront plus facilement tant vos valeurs coïncideront avec les vôtres. Dans cette optique, dans un atelier, les stagiaires établiront une carte des potentiels partenaires

Durant la plus grande partie de l'après-midi, les stagiaires auront une participation active afin de commencer à élaborer leur dossier viable :

- 1- Recenser les éléments clés dans les demandes
- 2- Approche par d'une démarche méthodologique
- 3- Recherche d'Argumentaire, contrepartie, supports de présentation
- 4- Suivi et erreur à éviter

Durant la journée, la formation se déroulera sous diverses méthodologies pédagogiques

La journée se terminera par un retour sur la journée en incluant un questionnaire, et tous les documents présentés lors de la formation en numérique.